



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 13/10/2017

GLOBAL	2
El índice de precios de los alimentos de la FAO sube ligeramente en septiembre	2
BRASIL	3
Mercado estable en una semana corta	3
Exportaciones de carnes bovinas aumentaron un 17 por ciento en septiembre	3
'Crisis JBS' reduce la faena en estado de Mato Grosso	4
Brasil aumenta los volúmenes de carne vacuna a Singapur	4
URUGUAY	4
Precio por novillos especiales supera los US\$ 3,10 La oferta de hacienda gorda escasa.....	4
Mercosur impuso a la UE tres elementos claves para cupo de carne vacuna	5
Uruguay mantiene dinamismo de envíos cuota 481 en primer trimestre.....	5
Ameglio: "El 2018 será un año de incertidumbre para la cuota 481"	6
Participación en ANUGA	6
Destacan atributos de carne uruguaya en Anuga	6
La Unión Europea mantiene precios y demanda estable	7
Mayor interés chino por carne uruguaya en la feria de Anuga	7
Berrutti en Anuga: "Irán tiene serio interés por importar ganado en pie uruguayo"	8
Todo pronto para la auditoría de Japón que podría abrir el mercado	8
Demanda china por Año Nuevo incrementa precios de la carne	9
SINGAPUR inició contactos con Uruguay por carnes de alto valor	10
Valorizar carnes Hilton es un desafío para Uruguay Argentina logra una notoria diferencia de precios superiores	10
PARAGUAY	11
Paraguay logra "aprobación clave" para exportar carne a EE.UU.	11
Optimismo ante nuevos mercados para la carne	11
UNIÓN EUROPEA	12
Acuerdo UE – MERCOSUR	12
La Unión Europea confirmó su oferta por 70.000 toneladas de carne vacuna	12
Ganaderos irlandeses protestan por la oferta comunitaria	13
Informe de la FVO sobre la producción de carne en Brasil tras la operación Carne Fraca.....	13
Ganaderos irlandeses advierten Brasil no ofrece garantías sanitarias	14
ESTADOS UNIDOS	15
Proyectan mayor oferta de vacas para el resto de 2017.....	15
Récord de exportaciones de carnes bovinas desde 2013	16
Prevén un incremento en la producción de carnes bovinas del 4 por ciento en 2017.....	16
Fuerte baja en el valor de los subproductos vacunos	17
EMPRESARIAS	17
Secco: "Resultados de Marfrig no son satisfactorios en Uruguay"	17
Denuncia contra los Hermanos batista por uso de información y manipulación de mercado	18



GLOBAL

El índice de precios de los alimentos de la FAO sube ligeramente en septiembre

Fecha de publicación: 05/10/2017 » El índice de precios de los alimentos de la FAO* se situó en septiembre de 2017 en un promedio de 178,4 puntos, es decir, 1,4 puntos (un 0,8 %) más que en agosto y 7,4 puntos (un 4,3 %) más que en septiembre de 2016. La mayor firmeza de los precios en los sectores de los aceites vegetales y los productos lácteos explica la ligera subida intermensual del valor del índice.

» El índice de precios de los cereales de la FAO registró un promedio de 152,2 puntos en septiembre, esto es, 1,6 puntos (un 1,0 %) menos que en agosto. Si bien el índice disminuyó por segundo mes consecutivo, sigue estando un 8 % por encima del valor registrado el mismo mes del año pasado. En septiembre sufrieron una caída los precios del maíz, reaccionando a la abundante oferta en América del Sur y la incidencia de la cosecha en el hemisferio norte. Los valores del trigo también se debilitaron, siendo uno de los principales factores de ello la continua mejora de la cosecha de este año en la Federación de Rusia. Por el contrario, la escasa disponibilidad estacional de arroz aromático y la firme demanda de suministros de arroz Indica, de mayor calidad, mantuvieron firmes los precios internacionales del arroz a lo largo del mes.

» El índice de precios de los aceites vegetales de la FAO se situó en septiembre en un promedio de 171,9 puntos, por lo que, en comparación con los 164,4 puntos de agosto, aumentó por segundo mes consecutivo y marcó el nivel más alto en siete meses. El incremento obedeció principalmente al aceite de palma, cuyos precios subieron debido a una producción inferior a la prevista en Asia sudoriental y a la fuerte demanda de importaciones impulsada por la escasez de las existencias en los principales países importadores. También subieron los precios internacionales del aceite de soja, principalmente como consecuencia de las preocupaciones sobre un comienzo lento de la siembra en América del Sur, aunque el aumento de los precios se vio limitado por unas estimaciones de las cosechas superiores a lo previsto en los Estados Unidos. La constante firmeza de los valores de los aceites de colza y girasol también contribuyó a la subida del índice.

» El índice de precios de los productos lácteos de la FAO registró un promedio de 224,2 puntos en septiembre, es decir, 4,5 puntos (un 2,1 %) más que en el mes anterior. En este nivel, el índice se sitúa un 27,4 % por encima de su valor en el mismo período del año pasado, aunque sigue estando un 18,6 % por debajo del récord alcanzado en febrero de 2014. El incremento de septiembre refleja la persistencia de las restricciones de la oferta en Australia, Nueva Zelanda y la Unión Europea, con un crecimiento en los Estados Unidos que sigue siendo tímido. La mantequilla y el queso siguen siendo los productos lácteos más demandados, especialmente en Asia. Por otra parte, los precios internacionales de la leche desnatada en polvo y la leche entera en polvo sufrieron una caída debido al escaso interés de los compradores.

» El índice de precios de la carne de la FAO* se situó en un promedio de 173,2 puntos en septiembre, esto es, sin variaciones desde agosto, pero 9,5 puntos (un 5,8 %) más en comparación con el mismo período del año pasado. En septiembre, la subida de los precios internacionales de la carne de ovino contrarrestó la disminución de las cotizaciones de la carne de cerdo, mientras que las de las carnes de bovino y aves de corral se mantuvieron prácticamente inalteradas. En el caso de la carne de ovino, los precios subieron impulsados por la fuerte demanda de importaciones, especialmente en Oriente Medio y Asia sudoriental, sumada a la persistencia de las restricciones generales de la oferta en Oceanía. Por el contrario, los precios de la carne de cerdo disminuyeron ligeramente en respuesta al incremento de la oferta del Brasil. Los mercados de las carnes de bovino y aves de corral permanecieron bien abastecidos, lo cual hizo que los precios se mantuvieran estables.

» El índice de precios del azúcar de la FAO registró en septiembre un promedio de 204,2 puntos, es decir, prácticamente sin variaciones desde agosto pero en cambio 101 puntos (un 33 %) menos que en el mismo período del año pasado. El rápido descenso de las cotizaciones del azúcar desde comienzos de este año obedece a la persistente situación de oferta excedentaria que ha prevalecido en los mercados mundiales paralelamente a la desaceleración de la demanda.

* A diferencia de otros grupos de productos básicos, la mayoría de los precios utilizados en el cálculo del índice de precios de la carne de la FAO no se encuentra disponible en el momento del cómputo y publicación del índice de precios de los alimentos de la Organización; por tanto, el valor del índice de precios de la carne de los meses más recientes se deriva de una combinación de precios previstos y observados. En ocasiones, esto puede hacer precisas revisiones significativas del valor final del índice de precios de la carne de la FAO que, a su vez, podrían influir en el valor del índice de precios de los alimentos de la Organización.



BRASIL

Mercado estable en una semana corta

Sexta-feira, 13 de outubro de 2017 - Mercado andando de lado, com poucos ajustes na cotação da arroba na última quarta-feira (11/10).

O volume de negócios foi menor, com frigoríficos fora das compras. O feriado do dia 12/10 colaborou com esta condição.

Em São Paulo, a arroba está cotada em R\$140,50, à vista, livre do Funrural. Houve ofertas de compra em até R\$3,00/@ abaixo da referência, mas sem negócios.

No mercado atacadista de carne com osso os preços estão estáveis desde a segunda-feira. A carcaça de bovinos castrados está cotada em R\$9,25/kg.

Somente com o balanço das vendas pós feriado haverá um melhor posicionamento dos agentes com relação a esse mercado.

Exportaciones de carnes bovinas aumentaron un 17 por ciento en septiembre

10/10/17 - por Equipe BeefPoint Em setembro, as exportações brasileiras de carne bovina tiveram um volume 17% maior do que o exportado no mesmo período do ano passado, segundo dados da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (ABIEC). No mês, foram embarcadas 135.562 toneladas do produto, o que gerou um faturamento de US\$ 556 milhões, alta de 17,46% sobre o que foi faturado em setembro de 2016.

Desde janeiro, o País exportou 1.061.980 toneladas de carne bovina, 1,84% a mais do que o exportado nos nove primeiros meses do ano passado. O faturamento obtido como resultado das exportações realizadas em 2017 até o momento é de US\$ 4,3 bilhões, o que representa uma alta de 6,61% em relação ao faturado no mesmo período de 2016.

Hong Kong continua sendo o principal importador da carne bovina brasileira, responsável pela compra de 32.786 toneladas (56% a mais do que o comercializado em agosto), seguido por Egito, que importou 21.194 toneladas (aumento de 5,34%), e China, com 17.502 toneladas (alta de 10,98%).

Posição	País/região	Faturamento em US\$ (setembro/2017)	Volume em toneladas (setembro/2017)
TOTAL	***	556.848.566	135.562
1	Hong Kong	124.548.614	32.786
2	Egito	73.691.547	21.194
3	China	77.920.392	17.502
4	Irã	61.937.583	13.927
5	Rússia	41.698.779	13.385

Desempenho por categoria

A carne in natura se manteve como categoria mais exportada em setembro, com o embarque de 111.933 toneladas, o que gerou um faturamento de US\$ 471 milhões, 21,25% a mais do que o faturado em setembro de 2016.

O ranking de categorias mais exportadas ainda aponta, em sequência, miúdos (12.927 toneladas embarcadas), industrializadas (7.456 toneladas), tripas (2.930 toneladas) e salgadas (316 toneladas).

Posição	Categoria	Faturamento em US\$ (setembro/2017)	Volume em toneladas (setembro/2017)
1	<i>In natura</i>	471.440.126	111.933
2	Miúdos	32.504.043	12.927
3	Industrializadas	40.864.725	7.456
4	Tripas	10.357.817	2.930
5	Salgadas	1.681.855	316

Desempenho por estado

Em setembro, Mato Grosso se manteve como a unidade federativa que mais exporta carne bovina. No mês, foram embarcadas 30.251 toneladas do produto produzidas no estado, o que representa um aumento de 42,46% do que foi exportado em setembro de 2016.

O faturamento gerado com as exportações provenientes do Mato Grosso foi de US\$ 127.184.240, uma alta de 44,10% sobre o faturado no mesmo período do ano passado. Destacam-se como principais compradores da carne oriundas do estado, Hong Kong, Egito e Irã.

Fonte: Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (ABIEC)



‘Crisis JBS’ reduce la faena en estado de Mato Grosso

10/10/17 - por Equipe BeefPoint Os produtores do Mato Grosso estão preocupados com a crise econômica e política impulsionada pela JBS no país. A empresa do grupo J&F, que concentra 50% do abate no Estado, iniciou redução do abate de boi e prazo de 30 dias para pagamento aos produtores – antes, pagava à vista.

As medidas foram colocadas em prática desde a operação Carne Fraca e se intensificaram com o envolvimento dos irmãos Wesley e Joesley Batista em escândalos.

Nos últimos 60 dias, as indústrias frigoríficas do grupo interromperam pontualmente os abates no Estado.

Para o presidente da Acrimat (Associação de Criadores de Mato Grosso), Marco Túlio Duarte Soares, é preciso punir a JBS e seus acionistas, mas, no atual cenário, ela é fundamental aos criadores.

“Infelizmente a JBS é a maior empresa do país. Em Mato Grosso ela monopoliza o mercado e, em algumas regiões, só existe ela.”

Das 22 empresas atuam em Mato Grosso, 11 são da JBS.

O setor pede ajuda do governo federal e do BNDES, pois há 16 plantas paradas.

O presidente do Sindicato Rural de Cuiabá, Jorge Pires de Miranda, defende que empresas de médio e pequeno porte assumam as plantas.

Um dos maiores criadores do Estado, o pecuarista Luis Olavo, disse que é preciso torcer pela JBS. “Não temos alternativas no momento. Ruim com eles, pior sem eles.”

Em Mato Grosso do Sul, o clima de tensão não é diferente. O presidente da Famasul (Federação da Agricultura e Pecuária de Mato Grosso do Sul), Maurício Saito, disse que a JBS abate cerca de 45% do total do Estado.

Por outro lado, ele disse que o momento de crise da JBS cria oportunidade para que outros frigoríficos aumentem a competitividade.

Para Eumar Novacki, secretário-executivo do Ministério da Agricultura, só com a fomentação de pequenos e médios frigoríficos será possível fortalecer o mercado e superar monopólio na área.

A JBS esclarece que:

- 1) Em maio, padronizou todos os processos de compra de gado no Brasil, com pagamento no prazo de 30 dias, o que já acontecia em 97% das praças onde atua. O pagamento em 30 dias sempre foi o padrão no mercado brasileiro.
- 2) a empresa ajusta seu volume de compras em linha com as demandas de mercado, que ainda se ressentem da queda do consumo interno —movimento causado pela economia retraída dos últimos anos.
- 3) Assim, as mudanças mencionadas na política de compras da companhia estão atreladas às condições de mercado, e não a eventuais impactos do acordo de colaboração.
- 4) A empresa informa ainda que as operações da JBS no Brasil e no mundo continuam em ritmo normal. A companhia tem uma situação financeira robusta e todas as estratégias em andamento estão dentro do plano de negócios previamente estabelecido.

Fonte: Folha de São Paulo, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint.

Brasil aumenta los volúmenes de carne vacuna a Singapur

09/10/2017 Creció habilitación.El servicio veterinario de Singapur autorizó el ingreso de carne bovina, suína y menudencias de todo el territorio brasileño y no sólo desde el Estado de Santa Catarina, que hasta ahora era el libre de fiebre aftosa sin vacunación reconocido por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE).

El agri-Food & Veterinary Authority of Singapore, comunicó al Ministerio de Agricultura, Pecuaria y Abastecimiento (MAPA) de Brasil sobre la apertura y el ministro Blairo Maggi dijo que la apertura refleja la confianza de Singapur en las certificaciones de Brasil.

Brasil aspira a elevar en alrededor de US\$ 100 millones las exportaciones de carne y de ese volumen, estima que alrededor de US\$ 89 millones corresponderán a carne bovina. El secretario de Defensa Agropecuaria, Luis Rangel, afirmó que la apertura de Singapur es un paso más hacia la meta planteada por Brasil de ser responsable del 10% del comercio mundial. A su vez, el director del Departamento de Sanidad Animal del MAPA, Guilherme Marques, aseguró que la conquista se basa en el avance progresivo propuesto por Brasil de zonas libres de fiebre aftosa y gracias al esfuerzo realizado en los últimos 50 años buscando erradicar la fiebre aftosa.

La meta de Brasil es llegar con todo su territorio libre en 2023, conforme prevé el Programa Nacional de Erradicación y Prevención de Fiebre Aftosa.

URUGUAY

Precio por novillos especiales supera los US\$ 3,10 La oferta de hacienda gorda escasa

Octubre 13, 2017 Por Blasina y Asociados, especial para El Observador -



El mercado ganadero sigue firme, con una suba de precios que va a cuentagotas y una faena que volvió a superar las 40.000 cabezas. La oferta de ganados especiales va apareciendo gradualmente, con una demanda compradora. Las entradas a plantas industriales, en general, son de una semana a la otra.

La mayoría de los negocios para novillos se concretan entre US\$ 3,05 y US\$ 3,10 por kilo de carcasa, con novillos pesados especiales, de poco flete, por los que se puede lograr algún centavo más.

La oferta va apareciendo gradualmente, en mayores volúmenes que las semanas anteriores, pero sigue siendo escasa para esta época del año. Con cuadrillas Kosher trabajando y otras por venir, la firmeza parece instalada.

Hay buena demanda para todas las categorías, a diferencia de las semanas pasadas que estaba más pedida la vaca. La mayoría de los negocios por vacas se concretan entre US\$ 2,85 y US\$ 2,90. Por vacas pesadas, arriba de 230 kilos carcasa, se logra algún centavo más arriba de US\$ 2,90. "Para la vaca está un poco más frío, hasta la semana pasada era más fácil conseguir algún centavo por encima", señaló un consignatario.

Las hembras mostraron suba de valores en todas las categorías en la planilla de la Asociación de Consignatarios de este lunes (que refleja precios de la semana anterior). Las vaquillonas para faena llegaron a US\$ 3 y las terneras llegaron a US\$ 2 por kilo vivo como cotización máxima y US\$ 1,93 de precio promedio de referencia.

La faena semanal de vacunos al 7 de octubre alcanzó las 40.253 cabezas, una suba de 4% respecto a la semana anterior, pero 8% menos si se compara con igual semana de 2016, con 43.648 cabezas.

La participación de novillos sigue siendo superior a la de vacas pero la diferencia es menor que en semanas anteriores. Se faenaron 19.980 novillos (49,6% del total) y 19.578 vacas (48,6%).

Mercosur impuso a la UE tres elementos claves para cupo de carne vacuna

05/10/2017 La negociación se podría cerrar en diciembre.

El Mercosur consideró "inaceptable" la oferta de cuota cárnica que realizó la Unión Europea, dentro del acuerdo de libre comercio entre ambos bloques, porque "equivale exactamente a dos hamburguesas de 138 gramos anuales por persona", aseguró a Rurales El País Daniel Belerati, vicepresidente del Foro Mercosur de la Carne.

La propuesta informada en Brasilia por la Negociadora Jefe de la Unión Europea fue de 70.000 toneladas, compuesta de 35.000 de cortes enfriados y 35.000 congelados.

Belerati dijo que la oferta significa "unas monedas en un negocio de tanta importancia", por tanto entiende necesario "hablar de algo serio o no seguir adelante con las negociaciones". Estimó que para las próximas instancias, previstas en noviembre y diciembre, se pueda alcanzar un volumen "más razonable" y cerrar acuerdos con "aranceles cero dentro de la cuota".

El vicepresidente del Foro Mercosur de la Carne afirmó que la región pretende que se contemplen tres elementos básicos en la negociación, entendiendo que la oferta de la Unión Europea sea superior y se avance. Consideró fundamental que la administración de la cuota esté en manos del Mercosur, porque de lo contrario "los países que exportan terminan compitiendo y el cupo perdería efectividad", además la alianza comercial cuenta con una "sobrada experiencia" en la gestión de cuotas.

El Mercosur también solicitó que el acuerdo debe ser con cero aranceles dentro del contingente. Belerati explicó que había trascendido la información que la Unión Europea "pretendía imponer un arancel cercano al 7%". Y por último, que el producto sea la carne vacuna con la definición "carne enfriada y congelada" pero "sin ningún tipo de limitación entre éstas".

Finalmente, Daniel Belerati expresó que las negociaciones podrían cerrarse en diciembre debido a que no solamente la UE tiene interés de concretar el acuerdo lo antes posible, sino que hay algún país del Mercosur, como Argentina, que así lo requieren. "Somos todos muy interesados en que esto cristalice antes de fin de año", afirmó.

Uruguay mantiene dinamismo de envíos cuota 481 en primer trimestre

04/10/2017 - Embarcó 4.555 toneladas, 1,2% por encima del volumen de igual fecha del año pasado, a un valor medio estable de US\$ 9.081 por tonelada.

Faxcarne | Los envíos de carne vacuna de Uruguay en el marco de la cuota 481, la cuota cárnica de alta calidad para animales terminados a granos que la Unión Europea abrió a Estados Unidos en el marco del litigio por la carne con hormonas, a la que posteriormente pudieron acceder terceros abastecedores, se mantuvo prácticamente sin cambios al cierre del primer trimestre del año agrícola 2017/18, comparándolo con un año atrás.

Según datos divulgados en la Junta Directiva del Instituto Nacional de Carnes (INAC), manejando el acumulado del 1º de julio al 29 de setiembre, Uruguay embarcó 4.555 toneladas, 1,2% por encima del volumen de igual fecha del año pasado, a un valor medio estable de US\$ 9.081 por tonelada.

En el caso de la cuota Hilton, el cupo para carne bovina en la Unión Europea, para bovinos terminados sobre pasto, Uruguay había embarcado hasta el momento 1.934 toneladas, 17% menos que las 2.331



toneladas de igual fecha del año pasado. El precio promedio mostraba en el primer trimestre del ejercicio 2017/18 una mejora de 1,6% a US\$ 12.081 por tonelada.

Finalmente, en la cuota anual a Estados Unidos —son 20.000 toneladas— se llevaban embarcadas 17.084 toneladas (1,4% por debajo del volumen del año pasado y 85% de utilización del cupo) a un precio medio de US\$ 6.509 por tonelada, prácticamente sin cambios respecto al valor de 2016.

Ameglio: “El 2018 será un año de incertidumbre para la cuota 481”

10/10/2017 - “Cada vez los exportadores se anticipan a la cuota para tener certezas de alcanzar disponibilidad”, explicó el broker de carnes.

La cuota 481 se ha transformado en los últimos trimestres en un negocio que “no existen certezas” para los exportadores e importadores de carne vacuna, dado que las operaciones se concentran en los primeros días hábiles para ingresar productos y el contingente se completa con mucha anticipación, explicó a Rurales El País Miguel Ameglio, director de Maximeat.

El broker de carnes aseguró desde la feria de Anuga en Alemania que ante los anticipos para acceder al cupo de carne de alta calidad sin aranceles, “vamos a tener menos período de producción” y será necesario que “todo el mundo se anticipe en las exportaciones para tener certezas de alcanzar disponibilidad”. Todo esto “pone más incertidumbre en todo el negocio”, estimó.

Para este último trimestre del año (segundo trimestre el año agrícola 2017/18), todo lo que se descargó esta semana “va a quedar a fuera de la cuota y eso implica que la carne pierde 50 días de su vida útil para recién poder ingresar en el cupo que abre en enero del año que viene”, contó Ameglio.

El empresario reiteró que “actualmente no existen certezas en el negocio” y las soluciones podrían venir en dos caminos. El primero que Estados Unidos se “avenga a una cantidad de esas 45.000 toneladas disponible, una cuota país más pequeña de la mitad del tonelaje” y que el restante “se distribuya entre los países restantes”. Sin embargo, el país norteamericano rechazó adjudicarse un contingente de 30.000 toneladas.

Y segundo, mirar con expectativas lo que pueda pasar con el acuerdo comercial entre el Mercosur y la Unión Europea, que sería una solución a mediano plazo porque de acordarse recién tendría aplicación en 2019. Para Ameglio, esto provocaría un 2018 con “incertidumbre” para la cuota.

Finalmente, entiende que se trata de una problemática que está más allá de Uruguay y depende exclusivamente de Bruselas y Washington, por tanto “miramos la cancha de lejos y es poco lo que podemos hacer”.

Participación en ANUGA

Destacan atributos de carne uruguaya en Anuga

Octubre 9, 2017 Resaltan balance de aspectos de nutrición y de la naturaleza en el producto

Fuerte presencia uruguaya en la feria de alimentos de Anuga, en Alemania

El Instituto Nacional de Carnes (INAC) que participa una vez más con un stand en la feria de Anuga en Alemania, centra su mensaje en el concepto de equilibrio para los atributos del producto cárnico y su proceso productivo.

El slogan utilizado destaca "Balance: respetando los tiempos y procesos de la naturaleza". Para poder materializar este concepto, se apeló a estructuras con forma de móviles en equilibrio, logrando un impacto visual entre los visitantes.

Valor nutritivo

Por otro lado, se hace énfasis también en la importancia del hierro en los primeros mil días de nutrición del ser humano, en el marco de la campaña de "Los primeros mil días", que se está llevando a cabo en Uruguay.

Asimismo, el stand ofrece degustación de carnes y vinos nacionales, actividad que se lleva a cabo en el segundo piso, donde se ha montado un restaurante y cocina para esta actividad.

Uno de los aspectos a destacar de los visitantes a la feria en la primera jornada, es el aumento de los clientes de China, mayor a la de años anteriores.

Al igual que en ediciones pasadas, se desarrolló una recepción con carnes y vinos uruguayos en el emblemático restaurante Rheinterrassen, donde se agasajó a clientes y medios de prensa, con una concurrencia de unas 300 personas.

La gastronomía estuvo a cargo del famoso chef alemán Johann Lafer, que sirvió la carne en variadas preparaciones (tartar, albóndigas, fajitas y roast beef en los aperitivos, y luego lomo y bife ancho en los platos principales).

En esta oportunidad, el stand de INAC —que participa ininterrumpidamente desde 1981— cuenta con una superficie de 600 m², construido en dos plantas, y cuenta con la participación de 19 empresas co-expositoras y unas quince empresas de brokers y traders.



La delegación oficial está integrada por el presidente Federico Stanham, los delegados de Junta Eduardo Urgal y Guillermo Villa, representantes de la industria y los productores respectivamente.

La Unión Europea mantiene precios y demanda estable

09/10/2017 - La Unión Europea “está trabajando con un nivel estable en términos de precios y demanda”, consideró desde la feria de Anuga (Alemania) el director de Frigorífico Pando y delegado de la industria frigorífica en la Junta Directiva del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Eduardo Urgal.

La feria finaliza mañana miércoles 11, con un Pabellón de Uruguay muy visitado por clientes e interesados de China, otros países asiáticos, europeos e Israel -entre otros- dejando conforme a las 19 empresas co-expositoras junto al Instituto Nacional de Carnes y 15 empresas de brokers y traders.

Urgal no pasó por alto las complicaciones que están teniendo los exportadores uruguayos con la cuota 481, el cupo asignado por la Unión Europea a Estados Unidos en el marco del litigio por la carne con hormonas y luego abierto para terceros abastecedores; es para carne bovina proveniente de animales menores de 20 meses -requisito para Uruguay- y terminados a granos durante últimos 100 días previos a la faena.

“Dentro del último trimestre del año ya hay 50% del cupo -6.000 toneladas- en la primera semana de octubre. Los importadores piden que se atrasen los embarques y por más que el euro acompañe y que el producto sea estable, hay algunas complicaciones en este cupo”, afirmó Urgal en diálogo telefónico con El País.

Según la visión del industrial, mirando hacia adelante y en la Unión Europea, “no deberíamos tener ajustes” y más allá de las complicaciones actuales que está mostrando la cuota 481, “no deberíamos tener malas noticias”, agregó Urgal.

En la feria de Anuga se habla mucho de las negociaciones comerciales entre la Unión Europea y el Mercosur. La propuesta del viejo continente fue considerada insuficiente, pero según dijo Urgal, hay optimismo en que esa posición se revea y que se llegue a un acuerdo y eso se plasme en un aumento de cupo para el complejo cárnico.

“Esperemos lograr un buen acuerdo de libre comercio que nos ayude a amortiguar los deberes que tenemos en Uruguay. Por el lado del comercio internacional no se ven amenazas, las amenazas las tenemos en casa por el lado de los costos”, afirmó el director de Frigorífico Pando.

Analizando el mercado internacional, el industrial consideró que hay estabilidad, pero con algunas “falsas expectativas desde China”, donde “hay ajustes de precios al alza que no son significativos pero son importantes.”

No está claro a qué se debe ese aumento. “Puede atribuirse a la estacionalidad de la demanda y al cierre de algunas plantas de Australia que tuvieron problemas de etiquetado en China”, intentó explicar Urgal. Uruguay ya pasó por el mismo problema.

Carnes que hacen historia. “Más de 100 personas por día participan en las degustaciones de carnes y vinos uruguayos que se realizan en el segundo piso del Pabellón de Uruguay en Anuga”, aseguró el director de Frigorífico Pando, Eduardo Urgal. El Pabellón cuenta con más de 600 metros cuadrados y centra su mensaje en el concepto de equilibrio para los atributos del producto cárnico y su proceso productivo.

Uruguay viene participando en forma ininterrumpida en Anuga desde 1981 y se afianza como un proveedor de calidad y confianza. “Es un lujo cómo se presenta Uruguay y se hizo una recepción en el restaurante Rheinterrassen que nos dejó muy bien parados”, afirmó Urgal.

Mayor interés chino por carne uruguaya en la feria de Anuga

Octubre 10, 2017 En el marco de la Feria de Anuga, en Alemania, se ha desarrollado una fuerte promoción de la carne uruguaya, se encaminaron gestiones comerciales y se observó buena demanda de compradores chinos y con mayor cautela de operadores europeos, resumió desde ese país a El Observador el representante industrial, Eduardo Urgal.

El delegado de la Cámara de la Industria Frigorífica (CIF) ante el Instituto Nacional de Carnes (INAC), quien integra la delegación oficial, resaltó que se observa un mercado de la carne vacuna que está operando con mucha estabilidad.

Por otra parte, en la medida que las monedas sigan cooperando, no se observa que en el horizonte cercano puedan ocurrir caídas significativas de precios, consideró Urgal. Dijo también que no se observan nuevos interesados en comprar la carne uruguaya y lo que se necesita para poder negociar en mejores condiciones es que bajen los costos internos de Uruguay, remarcó el empresario.

Durante los dos primeros días –sábado y domingo pasados– los chinos fueron los que más visitaron el stand de Uruguay, mientras que a partir de este lunes se notó una mayor concurrencia de europeos y de algunos operadores de EEUU, lo cual no es muy frecuente en este tipo de ferias.

Temas de la coyuntura



Uno de los temas dominantes en la feria, pasa por los avances de la negociación sobre el Tratado de Libre Comercio (TLC) de la Unión Europea (UE) y el Mercosur, también por las complicaciones que significa el insuficiente volumen de la cuota 481.

Urgal manejó algunas diferencias de Uruguay con algunos de sus fuertes competidores, ejemplificando que mientras el país exporta 11% su carne dentro de las cuotas, Australia alcanza 75%.

Preguntado de qué manera se puede mejorar ese porcentaje, resaltó que con tratativas en procura de un TLC –como ocurre ahora con la UE– o tratando de desacoplarse del Mercosur para aquellos destinos comerciales "que nuestra región no los permite. No hay otro camino", sostuvo el industrial.

Por otra parte, la concurrencia que registra Anuga tal vez no sea tan numerosa como otros años, pero en cambio es suficiente como para poder desarrollar buenos contactos comerciales, resaltó el director de Frigorífico Pando.

Expresó que también sobresalió la recepción en la noche del pasado sábado para recibir a sus clientes e invitados de la delegación uruguaya con participación de unas 300 personas que resultó de verdadero destaque.

Presentación sorprendente

La presentación del stand de INAC que tiene una superficie de 600 m2, "nos sorprende cada año con mejores diseños y mensajes, y nos hace sentir muy orgullosos del espacio presentado. En su planta superior funciona un restaurante, donde todos los días hacen degustaciones más de 100 personas con carnes y vinos de primera calidad y con muy buen servicio", explicó el industrial.

Precios estables para carne bovina

Desde hace varias semanas, el precio promedio de las exportaciones de carne bovina en los meses transcurridos en 2017 están por encima de igual período del año pasado y no se prevén cambios a la baja para las próximas semanas, destacó a Tiempo de Cambio de radio Rural, el titular del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Federico Stanham, quien preside la delegación uruguaya que participa hasta mañana en la Feria de Anuga, en Alemania.

Berrutti en Anuga: "Irán tiene serio interés por importar ganado en pie uruguayo"

09/10/2017 "Hay buena disposición del embajador de Irán en Uruguay para facilitar el proceso de habilitación", dijo Alejandro Berrutti.

La demanda por animales en pie continúa firme y con nuevos países que empiezan a poner foco en Uruguay. Durante Anuga, la feria de alimentos más importante de Europa que se celebra en Alemania, hubo "propuestas serias e interés" para la importación de animales en pie desde Uruguay, explicó a Rurales El País Alejandro Berrutti, director de Berrutti Negocios Rurales.

El broker de carnes explicó que Irán está importando ganado de Brasil e iniciando exploraciones en Uruguay. Comentó que por el momento "no estamos habilitados sanitariamente" para la comercialización de animales vivos pero si "hay buena disposición del embajador de Irán en Uruguay por facilitar toda la operativa para avanzar rápidamente".

Entiende que las condiciones serían similares a las de Turquía, aunque pretenden aumentar el peso de venta del animal. A diferencia de esto, el mercado musulmán requiere que el vacuno "no tenga mutilaciones de ningún tipo", por ende, deben ser animales enteros.

Presencia. Después de varios años participando de la feria, la empresa está presente en la feria con un stand. Berrutti dijo que el comienzo de Anuga fue con "mucho actividad" con varias consultas de distintos mercados, y eso "sorprende", resaltó.

Señaló que es destacado el intercambio con los importadores chinos, pero también existen consultas de Singapur, mercado que se habilitó en las últimas semanas para cortes vacunos y ovinos con huesos; Sudáfrica y consumidores europeos que intentan acceder a la carne uruguaya.

Hasta el momento "no se han manejando valores", aunque las industrias "vienen con una clara posición de tirar para arriba el mercado". Sin embargo, Berrutti dijo que durante la actividad "no es común que se cierren negocios pero se dejan las puertas abiertas para las próximas semanas".

Todo pronto para la auditoría de Japón que podría abrir el mercado

10/10/2017 Será del 17 al 21 y estará presente un comité de expertos que evaluará datos con Comité Científico.

Todo está listo para una nueva auditoría sanitaria de Japón. La apertura del mercado nipón para carne bovina fresca, desosada y madurada, está cada vez más cerca, pero todavía quedan algunos pasos importantes que cumplir previo a lo que será la decisión final de las autoridades sanitarias y políticas de ese mercado.

La semana que viene, precisamente el equipo de inspectores, conformado por un subcomité de expertos, trabajará desde el martes 17 en la auditoría al complejo cárnico uruguayo hasta el sábado 21. Abarcará toda la cadena productiva —desde el campo al frigorífico—, pasando por las certificaciones y controles



oficiales que garantizan que Uruguay sea país libre de fiebre aftosa con vacunación, reconocido por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE).

Los auditores nipones evaluarán in situ la información aportada por la Dirección General de Servicios Ganaderos (MGAP) que fuera solicitada por el Ministerio de Agricultura, Silvicultura y Pesca de Japón (MAFF por sus siglas en inglés) y seguramente será una de las últimas visitas, pero Uruguay está transitando por pasos decisivos para la reapertura.

La agenda preliminar, que como siempre es abierta, pues los auditores pueden sugerir incorporar más cosas, abarca la visita a un establecimiento ganadero para ver el sistema de producción de Uruguay, la recorrida por un frigorífico y la revisión de documentos en una oficina departamental del Servicio Ganadero (MGAP). También se visitará la Dirección de Laboratorio Veterinario "Miguel C. Rubino" — laboratorio oficial — para ver cómo se hacen los muestreos serológicos para determinar que en Uruguay no circula virus causante de fiebre aftosa, cómo se mantiene el sistema de vigilancia y cómo se hacen los planes de contingencia.

La información que recaben los especialistas japoneses sobre el complejo cárnico uruguayo será discutida posteriormente con el Comité Científico del MAFF y una vez que el análisis de riesgo este finalizado y aprobado— paso previo para abrir el mercado—, se abrirá un proceso de discusión pública.

Superada esta etapa, finalmente las autoridades niponas serán las que deberán tomar la decisión política de abrir el mercado a Uruguay.

Recién ahí, una vez reabierto, será el turno de las negociaciones del sector privado para determinar el nuevo mix de productos cárnicos a exportar.

Japón fue un mercado que permitió valorizar bastante algunos productos —como músculos del pecho del bovino— cárnicos por los que pagaba buenos valores. El mercado se cerró en el 2.000, cuando Uruguay padeció el foco de fiebre aftosa en el departamento de Artigas —ahí se logró zonificar aplicando el código de la OIE—, pese a que Uruguay aún no había perdido su status de libre de fiebre aftosa sin vacunación.

Un año más tarde, todo Uruguay fue sacudido por la epidemia de fiebre aftosa y se perdió el status de libre de la enfermedad sin vacunación en todo el territorio.

Hoy Uruguay puede exportar a Japón carne cocida y otros productos termo procesados, pero el verdadero partido se juega a nivel de carne fresca.

El complejo cárnico y principalmente la industria frigorífica, considera que una vez recuperado el mercado nipón, puede ser un camino de valorización de algunos cortes vacunos procedentes de ganado terminado a granos, pues demanda mayor grado de marmoreo.

Demanda china por Año Nuevo incrementa precios de la carne

Octubre 12, La fiesta es en enero, pero embarques se concretan hasta mediados de noviembre

La creciente demanda de China por carne vacuna, que es habitual en esta época de preparativos para celebrar a fines de enero el Año Nuevo chino, está incrementando los precios, informó a El Observador desde Alemania el director comercial del Grupo Marfrig, Nelson Crespo.

El hecho beneficia a Uruguay, que tiene a China como principal destino de sus colocaciones.

Los embarques de ese tipo de negocios para China deben efectuarse hasta mediados de noviembre, recordó Crespo, quien participó hasta ayer en la feria de Anuga, en Colonia, Alemania. El industrial opinó que los precios están dentro de lo que se puede definir como "sostenidos y con tendencia a mejorar".

Por otra parte, los valores de la carne vacuna en el mercado europeo han subido, luego de años de estar deprimidos. La suba "hace competitiva a la carne importada", destacó una breve evaluación de Anuga difundida por el Instituto Nacional de Carnes (INAC).

Crespo afirmó a su vez que la mayor avidez por carne uruguayana es notoria en la medida que Uruguay está muy bien posicionado dentro de los proveedores de carnes de calidad y resulta una alternativa para ese tipo de cortes de alto valor. El factor precio no deja de ser relevante, pero como para cualquier otro producto que se maneja en el mercado de acuerdo a oferta y demanda, sostuvo el ejecutivo.

Según Crespo, un tema que acaparó la atención de los exportadores uruguayos en el diálogo con los clientes europeos fue la operativa de la cuota 481 y lo rápido que se consumen las toneladas asignadas por cada trimestre.

Se estima que en el actual trimestre, antes de este fin de octubre se completará la cuota, lo que indica que se está convirtiendo en un negocio muy complicado para programar los negocios.

Precisamente esa era una virtud que tenía ese régimen porque permitía programar la producción de los ganados, la producción industrial y la venta posterior, y también que los importadores reciban la carne y programen la distribución en los supermercados. Eso se ha complicado porque en dos o tres semanas entran 11 mil o 12 mil toneladas y luego por dos meses no entra más carne, aseveró Crespo.

Feria de referencia

Anuga es una feria que se ha profesionalizado en forma considerable y en ese marco se observó una mayor presencia de importadores chinos que en años anteriores. Son empresarios que se desenvuelven en forma muy profesional, que ya están haciendo negocios con Uruguay o que procuran hacerlos.



El funcionario de Marfrig resaltó que Anuga siempre sobresale por la presencia de muchos países y que, a pesar de los avances tecnológicos en materia de comunicación, es igualmente cada vez más grande y más impactante.

También en el pasado se realizaban muchos negocios, pero ahora no necesariamente se cierran operaciones y sí permite repasar gestiones cumplidas en el año y conversar sobre nuevos proyectos de negocios.

Visiones sobre la UE-Mercosur

Las tratativas por un acuerdo entre la Unión Europea (UE) y el Mercosur no están en la agenda de los importadores europeos, dijo Nelson Crespo, del Grupo Marfrig. Ellos a la carne la compran más allá de los acuerdos.

Es un tema arancelario, "que nos preocupa a nosotros, pero no tanto a los importadores, que se manejan con la misma demanda y ojalá con mejores precios para Uruguay si rebajamos aranceles".

SINGAPUR inició contactos con Uruguay por carnes de alto valor

Octubre 5, 2017 Importadores de carne de Singapur están en contacto con frigoríficos exportadores uruguayos en procura de establecer negocios por cortes vacunos de alto valor con destino a ese mercado que fue recientemente habilitado para Uruguay.

El tema fue considerado el lunes pasado en la reunión de la Junta Directiva del Instituto Nacional de Carnes (INAC), donde se valoró la información manejada por representantes industriales acerca de la expectativa que se ha generado con la apertura de ese mercado asiático, informó a El Observador el delegado de Comisión Nacional de Fomento Rural (CNFR) ante INAC, José Mesa.

Luego de la comunicación que hizo Singapur sobre la apertura de su mercado, los servicios sanitarios oficiales iniciaron el trabajo en la elaboración de los certificados sanitarios, como trámite final para que quede operativo. Singapur es un mercado que tiene como proveedores fundamentalmente a Brasil y también a Paraguay. Tiene una población de muy buenos ingresos y se piensa que es una alternativa para vender carne a precios elevados, aunque en volúmenes pequeños.

Evolución de precios

Por otra parte, en la reunión se analizó la evolución del índice medio de precios de exportación de la carne vacuna, que en los últimos meses tuvo una mejoría superando los US\$ 3.400 y llegando en las últimas semanas a US\$ 3.900 la tonelada, lo cual es un comportamiento importante y abre una buena expectativa hacia delante, sostuvo el directivo.

Mesa admitió que un problema que persiste es que los productores ganaderos no perciben el verdadero precio que reciben las carnes uruguayas en los mercados. "Entiendo que se ha producido una recuperación muy importante en los precios de exportación en los últimos meses, se ha producido una faena mayor y no hay dificultad de mercados. En realidad en Uruguay las variaciones de precios a los productores no responden a oscilaciones de los precios internacionales, sino más bien ocurren en relación a la oferta de forrajes disponible", dijo.

Agregó que los negocios, tanto en cortes Hilton como en 481 y otros de alto valor económico, se realizan a los mismos precios que en 2016.

Por lo tanto, "quiere decir que no hay dificultades. Y si los negocios demuestran que hay aumento en los valores a los que exporta Uruguay, lo más lógico es que esas variaciones positivas se traduzcan en mejores precios a los productores", sostuvo el delegado de CNFR.

El aumento del precio promedio semanal de exportaciones uruguayas responde a una mejora en la cotización de la denominada cuota 481, también en las ventas a China por cortes de alta calidad, y por una mejor presencia comercial en Europa.

Feria de Anuga

Desde este sábado y hasta el próximo miércoles se estará cumpliendo la Feria de Anuga en Alemania, donde concurrirá una delegación de INAC encabezada por su presidente Federico Stanham, e integrada además por delegados de los productores e industriales. |

Posicionamiento en Anuga, Alemania

La Feria de Anuga a cumplirse desde este sábado en Alemania pondrá de manifiesto la fuerte apuesta que hace Uruguay a ese mercado considerando los firmes vínculos comerciales que existen entre los dos países, dijo José Mesa. Además, Uruguay está muy bien posicionado en ese país lo que favorece a los distintos rubros empresariales que van a concretar negocios o para fortalecer contactos para comercializar diferentes alimentos.

Valorizar carnes Hilton es un desafío para Uruguay Argentina logra una notoria diferencia de precios superiores

Octubre 10, 2017 Prohibición de producir ganado a corral para cuota Hilton impide a Uruguay lograr mejores precios



La notoria pérdida de valor que tiene la carne de negocios de la cuota Hilton con destino a Europa en relación a los precios que obtiene Argentina, constituye uno de los grandes desafíos a resolver por Uruguay, en opinión del director del Frigorífico Pando, Eduardo Urgal.

Este tema representa uno "de los grandes debes que tiene Uruguay y creo que allí hay necesidad de trabajo desde la industria pero también se puede necesitar un trabajo extra desde el ámbito institucional", dijo Urgal desde Anuga a Tardáguila Agromercados. El representante de la Cámara de la Industria Frigorífica ante la Junta del Instituto Nacional de Carnes (INAC) explicó que el descuento del precio uruguayo respecto del argentino es algo que se da en el rump & loin y en el bife ancho Hilton, pero no sucede en el caso de la cuota 481, que no solo se exporta en volúmenes muy superiores que en el caso argentino, sino que además se comercializa a un mejor precio.

El industrial, entonces, se preguntó por qué la Hilton vale menos, y dijo que es muy probable que tenga que ver con el producto. "Los uruguayos, muchas veces, con el cometido de honrar los compromisos, podemos destruir valor", expresó.

Urgal dijo que con ser un aficionado en el consumo de carnes se puede advertir que la carne Argentina, incluso dentro de la cuota Hilton, "es con terminación a corral", y Uruguay no puede incluir carne de animales terminados a corral dentro de ese cupo arancelario, "a pesar que los clientes han manifestado de forma clara que les gustaría que así sea".

PARAGUAY

Paraguay logra "aprobación clave" para exportar carne a EE.UU.

12/10/2017 - Logró superar "el paso más difícil en el acceso al mercado".

Asunción – EFE | El ministerio de Agricultura y Ganadería informó hoy de que Paraguay consiguió la "aprobación clave" de las autoridades sanitarias de Estados Unidos para que la carne paraguaya ingrese al país norteamericano al finalizar el proceso de certificación.

El informe favorable del Servicio de Inspección de Sanidad Animal y Vegetal (APHIS), del estadounidense Departamento de Agricultura, abre el proceso de habilitación de las plantas frigoríficas para que, una vez concluido, la carne paraguaya pueda estar en el mercado estadounidense, agregó el Ministerio.

"APHIS aprueba el sistema sanitario animal del Paraguay para acceso al mercado de los EE.UU. Esta aprobación es clave para que la carne paraguaya ingrese a los Estados Unidos. El mercado americano representa uno de los grandes desafíos que se ha puesto el Gobierno nacional en cuanto a la exportación de carne", informó el Ministerio.

Añadió que con esa aprobación el país sudamericano, sexto productor y exportador de carne bovina en el mundo, logró superar "el paso más difícil en el acceso al mercado de los Estados Unidos".

Las novedades en "el proceso de acreditación de la carne paraguaya fueron comunicadas hoy al presidente paraguayo, Horacio Cartes, quien en su cuenta de Twitter dijo que "es un gran paso que da el Paraguay para comercializar nuestra carne en EE.UU."

"¡Los mejores tiempos están por venir!", expresó el mandatario.

La carne de res paraguaya ya está presente en otros grandes mercados como España, Israel, Taiwán, Chile y Rusia entre los 72 mercados con habilitación para la exportación.

En los primeros seis meses del año se faenaron en Paraguay 1.045.000 cabezas de ganado, lo que supone un aumento del 3 % con relación al mismo periodo de 2016.

En abril, la carne bovina y aviar de Paraguay fue habilitada para ingresar también en Emiratos Árabes Unidos, según informó el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa).

Paraguay tiene a Brasil, Uruguay y Argentina como principales competidores en la región

Optimismo ante nuevos mercados para la carne

El titular de la Cámara Paraguaya de Carnes, Luis Pettengill, calificó de exitosa la presencia del gremio en la feria de Anuga, que se cerró ayer en Colonia (Alemania), por la posibilidad de sumar nuevos mercados para el sector.

La carne tuvo muy buena aceptación del público, en especial del europeo, ya que fue servida con una salsa alemana y con otras especialidades, manifestó Pettengill respecto a la degustación de carne vacuna, aviar y porcina que ofreció en estos días la Cámara Paraguaya de Carnes en un brindis con invitados especiales en la referida feria de Anuga, que se inició el día 7 y se extendió hasta ayer, miércoles.

Tras regresar al país, el empresario contó que tuvieron muchas visitas para los tres sectores (vacuno, porcino y aviar) que aglutina el gremio. Entre ellos, importadores de Israel, Alemania, Holanda, Suiza, Italia, Chile, Rusia, Asia y Medio Oriente. "Tuvimos una buena participación; se logró concretar negocios con mercados de África occidental y Medio Oriente, entre otros, que si bien ya estaban en contacto, allí pudieron acercarse más y cerrar mejor el negocio", expresó.



Por otro lado, admitió que en estos momentos están expectantes de la posible habilitación del mercado de Hong Kong. “Estamos muy cerca”, dijo. También están a punto de concretar negocios con el mercado de EE.UU.

Por otra parte, el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), junto con la Asociación Rural del Paraguay y la Cámara Paraguaya de Carnes, informarán justamente hoy, a las 11:00 y en conferencia de prensa, respecto a la próxima apertura de más mercados internacionales para la carne paraguaya. Será en el local de la ARP.

UNIÓN EUROPEA

Acuerdo UE – MERCOSUR

La Unión Europea confirmó su oferta por 70.000 toneladas de carne vacuna

04/10/2017 - Entienden necesario que el acuerdo con el Mercosur se cierre máximo en diciembre.

Los bloques se han reunido en Europa y en la región mantienen que firmarán en 2017. Foto: EFE

La Unión Europea (UE) confirmó ayer al reunirse con los negociadores del Mercosur la oferta de ingreso anual de 70.000 toneladas de carne vacuna sin aranceles, por debajo de las 100.000 toneladas a las que aspira el bloque integrado por Uruguay. Esto sumado a divergencias en las cuotas de productos agrícolas y el rechazo de los europeos a ciertos regímenes especiales de tributación que hay en la región, hacen que existan “diferencias sustanciales” entre las partes para concretar un acuerdo comercial.

En la instancia de diálogo que se inició el lunes y continuará hasta el viernes en Brasilia, los representantes de la UE y el Mercosur ratificaron su intención de concretar el acuerdo de libre comercio antes que finalice el año.

El economista y senior manager de PwC, Marcos Soto, quien participó de un encuentro posterior a la negociación con los representantes de ambos bloques, dijo a El País que los europeos destacaron la posición unánime a favor del acuerdo de los cuatro países del Mercosur, algo que no había ocurrido en años anteriores. “No vi posiciones rígidas, sino voluntad de negociar”, afirmó.

Pese a eso, Soto consideró que “todavía hay varios obstáculos por delante” para concretar el acuerdo, cuyas negociaciones comenzaron en 2004 y se reanudaron en 2010 tras un parate. Ambos bloques se habían comprometido a no presentar ofertas inferiores a las que habían realizado en aquella primera oportunidad, pero la UE rebajó de 100.000 a 70.000 la cuota anual para el acceso preferencial de carne vacuna. Este tema representa “una diferencia sustancial”, explicó Soto, ya que lo ofertado por la UE “representa un porcentaje muy bajo, menos del 1%, de los 8 millones de toneladas de carne que significa todo el mercado europeo”. La aspiración inicial del Mercosur era alcanzar una cuota del 5% de lo consumido en el viejo continente.

Pero la postura de Europa es respaldar el reclamo de los productores locales, que pusieron reparos al ingreso preferencial de carne, productos agrícolas y etanol por entender que si prosperan dentro del acuerdo se enfrentarán a una competencia más barata.

Igualmente, los negociadores de la UE presentaron ayer una propuesta sobre el ingreso anual sin aranceles de productos agrícolas pese a que 11 países de los 26 que integran el bloque habían solicitado aplazar la oferta hasta una próxima instancia. Soto mencionó como particular el caso del arroz, que tendría 40.000 toneladas de acceso preferencial cuando el Mercosur pretendía 400.000 toneladas y lo marcó como una situación “sensible para Uruguay”, dadas las dificultades de los productores locales (ver nota en página B5).

Asimismo, la existencia de regímenes especiales para la atracción de inversiones dentro del Mercosur también provoca discusiones. La UE exige eliminarlos, pero “Uruguay se plantó firme en eso, tanto que no dialoga si quedan fuera”, remarcó Soto en base a lo dicho por los negociadores.

Por otra parte, en la reunión se ratificó que el sector lácteo quedará por fuera del acuerdo y que este no incluirá un convenio de promoción de inversiones.

“No nos sirve cualquier acuerdo ni a cualquier precio. Pero el Mercosur necesita salir de su estado vegetativo y tampoco puede aspirar a tener el mejor acuerdo en su primera negociación de relevancia”, analizó Soto.

Lo pretenden “tan pronto como sea posible”. “Encontraremos soluciones con los Estados miembros sobre las cuestiones pendientes, haremos nuestra oferta y trataremos de finalizar las negociaciones tan pronto como sea posible”, aseguró ayer el vicepresidente de la Comisión Europea (CE) para el Fomento del Empleo, Jyrki Katainen, sobre la negociación comercial con el Mercosur.

Preguntado por la falta de acuerdo entre algunos Estados miembros sobre la propuesta de carne vacuna presentada al bloque latinoamericano, el político finlandés explicó que los negociadores europeos abordaron la situación “en general” porque “a veces es fácil perderse en los detalles”. No obstante, reconoció la importancia del ganado en las conversaciones y admitió que se tienen en cuenta las “preocupaciones” de algunos países. EFE



Ganaderos irlandeses protestan por la oferta comunitaria

05 October 2017 IRELAND - The IFA protested yesterday morning outside the EU Commission offices in Mount Street in Dublin.

The protest was over the EU Commission's proposal to offer Brazil and other South American countries further access to the EU market for beef and poultry as part of the Mercosur trade negotiations.

IFA President Joe Healy said Taoiseach Leo Varadkar's intervention with EU Commission President Jean-Claude Juncker on the Mercosur issue was welcome. However, the Taoiseach's focus on common standards will not deal with the issue.

"It has been clearly demonstrated again in the Brazilian 'weak flesh' scandal that commitments from Brazil on standards have no credibility," he said.

"We need to focus on the level of EU market access being offered. Now is the time for the Taoiseach to show real mettle and ensure that our beef sector is not sold out by the Commission.

"Given the uncertainty around Brexit, no offer whatsoever should be made at this time. The EU Commission should be showing more concern for EU farmers and rural Ireland.

"The future of the suckler herd is at stake and we intend to send a strong message to the Commission that this sell out is unacceptable."

He said the Taoiseach, Agriculture Commissioner Phil Hogan and the EU Commission know well that Brazil and other South American countries completely fail to meet EU standards on the key issues of traceability, food safety, animal health and environment.

The IFA President said it is a major mistake for the EU Commission to make this offer at this time of an additional 70,000 tonnes of beef and 78,000 tonnes of poultry given the huge uncertainty over Brexit and the ongoing scandals in Brazil over their failure to meet EU standards.

He said, it is incredible that, despite strong objections from 11 EU member states, led by Ireland and France, the EU Commission is hell bent on making additional concessions to the Brazilians and other South American countries at a very high cost to Irish and European beef farmers.

"Beef was taken off the agenda a year ago, and now a very similar offer is being made when circumstances for EU agri-trade, in particular for Irish agri-trade, have even more to fear with the impact of Brexit."

IFA National Livestock Chairman Angus Woods said the Mercosur countries already have too much access to the European market, with up to 74 per cent of all EU beef imports – amounting to 246,000t (carcase weight equivalent) every year.

Mr Woods said the Commission is way too lenient with Brazil and others over their continuing failure to meet EU standards on the key issues of traceability, food safety, animal health and the environment.

He said the fact remains that the EU relies on the Brazilian authorities to certify beef imports and the record shows that they are not capable of meeting EU standards.

In relation to the current offer of access for 78,000 tonnes of poultry meat from the South American countries, IFA Poultry Committee Chairman, Nigel Renaghan, said this would undermine not only indigenous European poultry production, but also, all other meat producing sectors.

IFA Pigs Committee Chairman Tom Hogan said any offer in the Mercosur talks that included pigmeat would undermine the already unstable European pig production sector.

Mr Hogan said: "Pig producers compete on a global pitch and this pitch needs to be level. European pigmeat is produced to the highest welfare and environmental standards.

"There are major question marks over standards in some of the South American countries."

Informe de la FVO sobre la producción de carne en Brasil tras la operación Carne Fraca

04/10/2017 El informe describe los resultados de una auditoría llevada a cabo por la Dirección General de Salud y Seguridad Alimentaria en Brasil del 2 al 12 de mayo de 2017. Los objetivos de la auditoría fueron evaluar el funcionamiento de los controles oficiales sobre la producción de carne de vacuno, caballos y aves de corral, la carne y sus productos destinados a la exportación a la Unión Europea, los procedimientos de certificación de las medidas adoptadas por las autoridades brasileñas en respuesta a las Notificaciones de Alerta Rápida y en respuesta a las recientes investigaciones policiales en el sector cárnico.

En su caso, la auditoría evaluó las medidas de seguimiento adoptadas por las autoridades brasileñas en respuesta a las recomendaciones formuladas en informes de auditoría anteriores de la DG SANTE relacionados con el alcance de esta auditoría.

El sistema de control oficial brasileño para la producción de carne de vacuno, de caballos y de aves de corral, así como los productos derivados de éstos, destinados a ser exportados a la UE, tienen la capacidad de proporcionar las garantías necesarias, asegura la misión de la FVO pero, sin embargo, las deficiencias detectadas durante la auditoría demuestran que, para todos los sectores con exclusión de la



carne de vacuno, el sistema no se aplica plena o eficazmente y esto compromete la fiabilidad de la certificación de exportación.

En particular:

- Las autoridades competentes han puesto en marcha sistemas de auditoría y supervisión destinados a verificar la eficacia de los controles oficiales en los establecimientos autorizados para las exportaciones de la UE. Sin embargo, debido a las deficiencias en la implementación de estos sistemas, se encontró que no eran eficaces para detectar y actuar sobre incumplimientos significativos en el desempeño de las AC a nivel estatal/local.
- Las autoridades competentes no han garantizado que todos los mataderos de carne de aves de corral autorizados para las exportaciones de la UE estén bajo la supervisión de veterinarios oficiales y / o se hayan realizado tareas oficiales de conformidad con las normas pertinentes de la UE;
- Si bien existen procedimientos detallados para la supresión de los establecimientos que pretenden dejar de exportar a la UE, la aplicación del sistema en vigor no garantiza que la lista de establecimientos autorizados para la exportación de la UE y comunicada a la Comisión sea exacta y mantenida hasta la fecha.
- En algunos casos, las disposiciones vigentes no garantizan que el personal que realice tareas oficiales esté libre de conflictos de intereses.
- Las autoridades competentes firman certificados de exportación a pesar de no poder determinar la veracidad de ciertas declaraciones.

Se comprobó que la autoridad competente central reaccionó rápidamente a las investigaciones policiales, incluida la suspensión de la producción y la certificación de los establecimientos exportados, lo que impidió la exportación de productos no conformes a la UE.

Sin embargo, sus actuaciones se limitaron a los 21 establecimientos objeto de investigación policial y al personal implicado: no se realizaron investigaciones de establecimientos vinculados ni al personal oficial sujeto a investigación que trabajaba en otros lugares. En el momento de la auditoría DG SANTE, la autoridad competente central no había considerado ninguna acción a largo plazo para prevenir situaciones similares en el futuro.

Es particularmente preocupante para la misión de la FVO que la mayoría de las deficiencias detectadas durante esta auditoría hayan sido objeto de recomendaciones en anteriores auditorías de la DG SANTE. Las autoridades competentes brasileñas habían proporcionado garantías por escrito de que se habían abordado las cuestiones a que se referían las recomendaciones anteriores. Sin embargo, las conclusiones de esta auditoría demuestran que esas garantías anteriores no eran fiables en algunos de los requisitos clave de la UE.

El informe contiene recomendaciones a las autoridades competentes para abordar las deficiencias detectadas.

Ganaderos irlandeses advierten Brasil no ofrece garantías sanitarias

05 October 2017 EU - IFA President Joe Healy said the latest EU FVO (Food and Veterinary Office) report covering the "Weak Flesh" meat scandal and corruption in Brazil confirms that the Brazilian authorities seriously misled the EU Commission, and cannot guarantee European consumers that meat products exported to the EU have been produced in accordance with EU requirements.

Mr Healy said this latest EU report completely undermines any credibility to the arguments being made in the Mercosur trade negotiations that Brazil will ever meet EU production standards on beef and other meat imports. The IFA President said the findings from this EU report back up previous IFA calls for a ban on Brazil meat imports following the Weak Flesh scandal.

The report states that "the Brazilian Competent Authority is not in a position to guarantee that the relevant export requirements are met." In addition the reports states "the Competent Authorities are signing export reports certificates despite being unable to ascertain the veracity of certain statements therein."

IFA National Livestock Chairman Angus Woods said the report highlights that commitments and guarantees given by the authorities in Brazil are considered as "not reliable" by the FVO. The report concludes that the Brazilians had not addressed previous issues the EU had uncovered in audits carried out in Brazil, despite the fact that the Brazilian authorities had provided "written guarantees" to the Commission that they had implemented all of the recommendations.

The EU report highlights that the "Competent authority has not ensured that appropriate official staff resources are available at establishments approved for EU exports and therefore cannot guarantee that products exported to the EU have been produced in accordance with EU requirements."

The EU report concludes that the Competent Authorities' systems in Brazil are not always properly implemented and therefore are not effective in detecting and acting on significant non-compliance. The report also highlights "evidence gathered during the audit demonstrates that the system does not offer sufficient guarantees concerning" avoiding conflict of interest of officials performing controls.



In respect of factories or establishments listed for export to the EU, Mr Woods said the report states "the system does not guarantee that the list of establishments approved for EU export and communicated to the Commission is accurate and kept up to date."

The report highlighted that the EU audit team found that a veterinarian employed and paid by the company formed part of the Federal Inspection Service team on a permanent basis. In addition no procedures were followed to avoid any potential problems of conflict of interest. The report highlights that the slaughter house involved was one biggest exporters worldwide of meat to the EU in 2016.

On the lack of traceability and the separation of EU and non EU eligible animals and products, the EU audit report stated the segregation of the production of raw material to be used for the production of EU eligible meat products was not ensured.

The EU eligibility of the meat and mechanically separated meat used was not always verified. The exclusion of ineligible types of meat (kidneys and trimming of the sticking point) was not ensured. Mistakes on EU eligibility in the national sanitary certificates were made.

In relation to certification, the EU FVO report states that the shortcomings observed in their implementation results in a situation where the Competent Authority was signing certificates containing statements it was not in a position to verify or which were not true.

In addition, the FVO audit report states, "The Competent Authority cannot provide guarantees that rejected consignments will not be re-dispatched to the EU. Moreover the system does not guarantee that products that are part of the same batch rejected will not be exported to the EU."

Mr Woods said this latest EU report highlights a litany of failures by Brazil on EU standards and is another serious wake up call for the EU Commission. He said the credibility of the EU Commission involved in ignoring the findings of the Food and Veterinary Office and proceeding to allow sub-standard Brazilian beef and other meat imports in to the EU is seriously at risk.

The IFA yesterday (Wednesday, 4 October) held a protest outside the EU Commission offices in Dublin over the EU Commission's proposal to offer Brazil and other South American countries further access to the EU market for beef and poultry as part of the Mercosur trade negotiations.

TheCattleSite News Desk

ESTADOS UNIDOS

Proyectan mayor oferta de vacas para el resto de 2017

13 October 2017 - US cow slaughter has been trending higher for much of this year but the pace of slaughter increased notably this summer when drought conditions across the US Northern Plains forced producers to cull herds, writes Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

USDA provides each week a breakout of cow slaughter by region. Based on weekly slaughter statistics available through 23 September, total cow slaughter for period 3 June - 23 September was 1.842 million head, 161,600 head (+10 per cent) higher than the same period a year ago.

While the number of beef and dairy cows slaughtered during this period was evenly divided, beef cows contributed almost 2/3 of the entire increase in US cow slaughter. Beef cow slaughter for this period was 903,100 head, 105,900 head (+13 per cent) more than a year ago.

Region 6 (AR, LA, NM, OK & TX) accounts for the largest share of the US beef cow herd. On 1 January, there were 8.382 million cows in the five states that make up the region, 26.8 per cent of the national total.

Beef cow slaughter in region 6 during this reference period (Jun-Sep) was 246,800 head, 46,300 head (+23 per cent) higher than the previous year. The increase in slaughter in this region likely reflects a deterioration in the profit outlook for cow-calf operators.

Excellent profits in 2015 and 2016 likely induced to hold on some marginal cows and some of those animals likely came to market this year. As the following chart shows, drought conditions in this part of the country have been fairly normal so that was not a factor this year.

The second largest contributor to cow slaughter this year was region 10, which normally accounts only for a relatively small share of the national slaughter. Last year beef cow slaughter in region 10 was just 2.8 per cent of the national beef cow slaughter.

This year the region accounted for 6.3 per cent of the total slaughter. Region 10 includes Washington State, Idaho and Oregon. However, we think that cows from surrounding states likely further bolstered the number of cows that were slaughtered in region 10.

Total beef cow slaughter in this region during the reference period was 56,600 head, 34,400 head (+155 per cent) compared to the same period a year ago. The increase is far outside the levels we saw in any of the other regions, implying that drought conditions likely pushed a little over 25,000 - 30,000 head of cattle to market than would have otherwise been the case.

The drought pressures in this region and surrounding states likely bolstered beef cow slaughter for this reference period by 3.5 per cent to 4.0 per cent.



Dairy cow slaughter also increased over the summer months. A larger dairy cow herd implies a larger cull rate so some of the increase is normal. Dairy margins have so far been good, but not great.

Class III milk prices were hovering around 17 cents per pound in June and July but the dropped to as low as 15.6 cents by mid September. Low feed costs and robust export demand, especially for butterfat continues to underpin dairy industry profitability and will likely keep dairy cow slaughter in the single digits in Q4.

Récord de exportaciones de carnes bovinas desde 2013

10 October 2017 - In the futures markets last week, using the average of the daily closing prices, livestock prices were higher, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

December 2017 Live Cattle averaged \$115.25 per cwt., up \$0.63 week-over-week. February 2018 Live Cattle averaged \$119.04, up \$1.00 per cwt. and was the highest for that contract month since the week ending July 21st of this year. The March 2018 Feeder Cattle contract averaged \$149.50 per cwt. (up \$1.45 week-over-week), which was the highest for that contract month since mid-April 2016. Last week, the December 2017 Lean Hog contract jumped-up by \$3.25 per cwt. from the prior week's average. At \$76.86 per cwt. the May 2018 Lean Hog contract was the highest for that contract month since mid-May 2016. For a summary table of production and cash prices, see the bottom of this page.

Last Friday, USDA's Economic Research Service (ERS) released their monthly compilation of US international meat and livestock trade data for August. In the meat categories, ERS converts the product weight data into carcass weight equivalents. Those data are available here. The link to the ERS documentation, including conversion factors, is here. Today, we only discuss the August results for beef and pork in terms of tonnage and not the dollar value of that trade nor the data on byproducts (variety meats, tallow, hides, etc.). Regarding exports, as was the case in July, the highlight was beef tonnage sold, while pork remained lackluster.

US beef export tonnage during August was the largest for any month since July 2013. Year-over-year a 14.7 per cent increase was posted. More sales occurred than a year earlier to Canada, Hong Kong, Japan, and Vietnam. Of course, it is likely that transshipment continues from Hong Kong and Vietnam to mainland China (see below for more comments on China).

US pork shipments increased a modest 0.7 per cent year-over-year in August. There was a 7.1 per cent rise compared July's disappointing sales.

In August, ERS reported direct US beef sales to 91 countries and 87 pork destinations. On a carcass weight basis, beef exports in August totaled 263.8 million pounds. Japan was the biggest foreign beef market (84.9 million pounds), followed by Mexico (40.8 million pounds). Pork exports for the month were 418.0 million pounds. Mexico bought the most pork (148.7 million pounds), followed by Japan (99.5 million pounds).

Mainland China remains in the news as a market for both US beef and pork. US direct beef sales to mainland China have been growing since that country re-opened to US products. US direct beef sales to mainland China were zero in May of this year and in August had increased to 1.1 million pounds. That made it the 15th largest US foreign destination for US beef. In August, mainland China was the 5th largest market for US pork (20.5 million pounds). Note that in August, year-over-year pork tonnage to China fell by 27.3 per cent (down 7.7 million pounds).

Month-over-month US beef imported tonnage declined while pork increased. Both beef and pork were higher than a year earlier. Compared to a year ago, beef imports in August were up 7.9 per cent with almost all of the increase coming from Australia and New Zealand. Pork tonnage purchased was 10.3 per cent above 2016's. That rise was not from the largest pork supplier to the U.S., which is Canada, the majority of the jump was from countries in the European Union.

Prevén un incremento en la producción de carnes bovinas del 4 por ciento en 2017

04 October 2017 US - Today, we follow-up the newsletter on pork and look at beef, using the same three graph format, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

This longer-term view extrapolates from various reports by USDA agencies and incorporates preliminary 2019 analysis by the Livestock Marketing Information Center (LMIC).

On an annual basis, US commercial beef production this calendar year is projected at about 26.3 billion pounds, an increase of 4.2 per cent compared to 2016's. LMIC forecasts for 2018 and 2019 are for annual increases of 3-5 per cent and 1-4 per cent, respectively. Turning to quarterly production levels (see graphic below), just like for pork, year-over-year increases in US beef production are forecast throughout 2019.

Underlying the expected ramp-up in beef output are higher cattle slaughter levels and heavier average carcass weights. Slaughter increases will be driven by larger calf crops and proportionally more heifers and cows in the harvest mix. Heavier animal weights simply reflect the long-term trend.

Regarding demand, the export markets for beef will remain critical. Forecasts call for continued annual increases in tonnage sold to foreign countries. However, as with pork, exports may only continue to grow



in-line with production levels. That is, as depicted in the following graph, US beef export tonnage (meat only, not variety meats, hides, etc.) may not grow significantly as a percentage of pounds produced. That forecast can be exceeded if the US bolsters markets for beef cuts beyond those historically sold. (Note that a huge drop-off in exports occurred in 2009 after the discovery in late 2008 of a cow in the US with BSE.)

Annual US beef per capita disappearance (retail weight) will continue to rise for the next two years. In 2019, it is expected to be the largest since 2010 (graph below). If all else is equal, selling additional pounds per person requires lower retail prices.

Regular readers know that we often take the opportunity to reinforce that that in economic analysis consumption is not demand. In an aggregate sense, domestic consumer demand is a relationship between quantity (i.e., per capita consumption) and retail price. Demand is a downward sloping curve.

Fuerte baja en el valor de los subproductos vacunos

05 October 2017 US - The value of byproducts sold by beef packers coming from the slaughter of steers and heifers has been unusually weak since mid-year, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc. Heavy native steer hide values have accounted for most of this decline, dropping from \$66 per piece in late June to current market prices around \$60 last year, this same grade of hides were trading for \$75 in late June, declining slightly through the summer to finish September at \$74, according to USDA-AMS (Agriculture Marketing Service).

Typically, hides account for about a half of the total value of the non-conventional meat products coming from the slaughter process. Other important products are tallow (edible and inedible), tongues, oxtails, and tripe.

The supply of hides as defined by the level of steer and heifer slaughter has a varied influence on hide values. Steer and heifer slaughter for the months of July and August hit its low point in 2015 as placements of cattle into feedlots in the first half of that year were down sharply from prior years.

The effects of a smaller beef cow breeding herd and reduced calf crops in prior year was having its full impact. In 2016, steer and heifer kill during July and August increased by 8 per cent from a year earlier.

Hide prices in the summer of 2015 averaged \$75 per piece, and as stated above, hide prices last summer stayed close to \$74, only a slight decline from the prior year. This year, steer and heifer slaughter was up 5 per cent from a year ago in July and August with the value of hides slipping 15 per cent from a year ago.

Export data for hides from USDA-FAS (Foreign Agriculture Service) shows a big increase in hide exports this year. Interestingly, exports last year were very close to 2015 export volumes, even though cattle slaughter was up, suggesting that availability of hides for export would normally be expected to increase as well.

With hide volumes for exports in 2016 close to the same as 2015, hide values were also similar. This year, hide volumes moving into export channels have increased and prices have been under pressure.

The monthly count of bovine hides exported, both whole and pieces, so far this year is running close to 60 per cent of commercial cattle slaughter, ranging from a low of 56 per cent in January to 64 per cent in May. The first nine months of 2016 saw this percentage in the 50-55 per cent range, then moving to 56-60 per cent in the last three months of 2016.

An inference that the difference between cattle slaughter and hide pieces exported represents domestic hides marketed for leather products made in the US might be valid. If this is the case, then domestic leather product manufacturing sourced from US hides fell by more than 20 per cent from the year prior during the April-June interval, after running close to prior year levels in the first three months of the year.

Data for July (the latest month for available export data) registered only a 4 per cent decline compared to July 2016, based on the difference between cattle slaughter and hide piece exports. These calculations omit adjustments for hide inventory accumulation or liquidation.

EMPRESARIAS

Secco: “Resultados de Marfrig no son satisfactorios en Uruguay”

10/10/2017 El negocio no es rentable por “dos problemas: uno de escala y otro de rigidez en las medidas laborales”, aseguró el director de Grupo Marfrig.

Los resultados de Marfrig en Uruguay “no están siendo satisfactorios” porque no tiene una “renta de acuerdo al capital invertido y al volumen de negocios que nosotros tenemos en el país”, comentó a Rurales El País desde la feria de Anuga en Alemania Martín Secco, director de Grupo Marfrig.

Y desde la empresa no evalúan “ningún plan de inversión” en el país, señaló Secco. Sin embargo, tampoco han pensado achicar el patrimonio porque Uruguay resulta un mercado “bastante pequeño” en comparación a otros, por ejemplo Argentina, y se debe considerar “un mercado en conjunto en nuestros planes de negocio, lo que hace muy difícil quedarnos con una sola unidad”.



Grupo Marfrig es la empresa con mayor número de plantas industriales en Uruguay, cuenta con cuatro frigoríficos que representan el 21,5% del total faenado en el año, unos 380.750 vacunos aproximadamente.

Secco entiende que el negocio “no es rentable por dos problemas: uno de escala y otro de rigidez en las medidas laborales”. Afirmó que si la empresa trabaja con las cuatro plantas a pleno quizás el resultado “fuera otro”, pero “no hay volumen para trabajar de ese modo”. Por tanto, es un “problema de escala que nosotros lo sufrimos más por tener la mayor capacidad instalada”.

Denuncia contra los Hermanos batista por uso de información y manipulación de mercado

11/10/17 - por Equipe BeefPoint Donos da J&F Investimentos, holding que controla a JBS e que detém a marca Friboi, os irmãos Joesley e Wesley Batista foram denunciados ontem à 6a Vara Federal Criminal de São Paulo por uso indevido de informação privilegiada – a delação premiada que assinaram com a Procuradoria-Geral da República (PGR) – e manipulação de mercado, obtendo ganhos ilegais de R\$ 238,3 milhões, segundo o Ministério Público Federal (MPF).

A Procuradoria da República em São Paulo também requereu à Justiça o bloqueio de bens da JBS ao limite de R\$ 300 milhões, apurou o Valor. Procurada, a JBS não se manifestou sobre o bloqueio até o fechamento desta edição.

Se a acusação for aceita pelo juiz titular da 6a Vara, João Batista Gonçalves, os empresários se tornarão réus e passarão a responder a uma ação penal. Na hipótese de ser condenado pelos crimes, Wesley estará sujeito a penas que variam de 3 a 18 anos de prisão. Joesley poderá receber sentença de 2 a 13 anos de reclusão, em caso de condenação. Ambos estão presos preventivamente desde 13 de setembro na custódia da Polícia Federal (PF), em São Paulo.

O MPF afirma que os Batista montaram uma posição de US\$ 751,5 milhões com contratos futuros de dólar em 17 de maio, obtendo lucro líquido de R\$ 100 milhões em um só dia, de acordo com o apurado pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM). Foi nesta data que o jornal ‘O Globo’ informou que havia uma delação premiada e que o empresário Joesley gravara uma conversa com o presidente Michel Temer em reunião ocorrida à noite no Palácio do Jaburu – fora da agenda presidencial.

Sabendo que as delações seriam tornadas públicas pelo Supremo Tribunal Federal (STF), os Batista minimizaram em R\$ 138,3 milhões a perda patrimonial da JBS, de acordo com o MPF.

Joesley é apontado como autor do crime de insider trading e da manipulação do mercado em relação à venda das ações da JBS.

Já a Wesley é atribuído o delito de insider trading pela recompra de ações da JBS, por meio da empresa da família Batista, a F.B Participações. E, também, pela manipulação do mercado na operação de recompra de ações da JBS.

No insider trading, o juiz pode aplicar multa de até três vezes o valor do ganho obtido ilegalmente, em caso de condenação.

A acusação teve como fundamento relatórios da CVM e duas perícias técnicas elaboradas pela PF durante o inquérito policial, concluído na segunda-feira.

Na denúncia, o MPF já indicou como testemunhas da acusação o inspetor e o gerente da CVM, Neisson Espírito Santo e Marcos Dutra, respectivamente, além do perito criminal federal Ilan Sacks.

De acordo com o MPF, a investigação realizada pela CVM na área administrativa está em fase de conclusão. A apuração poderá determinar a aplicação de multas à JBS e outras sanções referentes à regulação do mercado.

“Os depoimentos de gerentes financeiros e de funcionários das empresas atestaram que as ordens de venda das ações da JBS partiram de Joesley. Há funcionários que atestaram que as ordens de recompra das ações partiram de Wesley”, disse a procuradora da República Thaméa Danelon em entrevista coletiva, ontem.

Para a procuradora, mesmo com as investigações concluídas, é preciso manter os irmãos Batista encarcerados para assegurar a ordem pública. “Foi constatado que eles são criminosos contumazes. Então, a prisão é importante para que parem com a reiteração de crimes. E também poderiam continuar cooptando agentes públicos, dado o poder econômico de que dispõem. Há ainda risco de fuga para o exterior”, afirmou.

Na avaliação de Thaméa, a soltura dos Batista permitiria que ambos escondessem ou destruíssem provas. “É importante que eles fiquem presos até o fim do processo penal”, afirmou ela.

Os advogados dos Batista reafirmaram, em nota, “a regularidade das operações de derivativos cambiais e mercado mobiliário, amplamente demonstrada em parecer elaborado pela Fipecafi, fundação respeitada na área, e também em documentos e relatos prestados às autoridades.”

Os defensores dos empresários alegam que as operações “fazem parte da rotina da empresa, excluindo a hipótese de excepcionalidade”, e que os executivos da JBS “confiam na Justiça e continuam à disposição para reforçar todos os esclarecimentos já apresentados.”



Em comunicado, a JBS afirmou que “as operações de recompra de ações e derivativos cambiais em questão foram realizadas de acordo com perfil e histórico da companhia que envolvem operações dessa natureza”. De acordo com a empresa, “tais movimentações estão alinhadas à política de gestão de riscos e proteção financeira e seguem as leis que regulamentam tais transações”.

Fonte: Valor Econômico, adaptada pela Equipe BeefPoint.